

CURRICULUM VITAE



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome **BALESTRI ALESSIO**
Indirizzo **VIA SEGA 9/1, 41058 VIGNOLA (MO), ITALIA**
Telefono **+39 3332908162**
E-mail alessio.b86@gmail.com

Nazionalità Italiana
Data di nascita 11 LUGLIO 1986

ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date Dicembre 2019 – Oggi
- Nome e indirizzo del datore di lavoro IQM srl
- Tipo di azienda o settore Azienda Meccanica che sviluppa e commercializza prodotti e gruppi meccanici.
- Principali mansioni e responsabilità **Responsabile tecnico, R&D**
Gestione del team tecnico, coordinando le attività di sviluppo prototipi e processi produttivi, in accordo con le specifiche dei committenti e dell'uso finale del prodotto. Ricerca delle soluzioni costruttive e produttive più adeguate in per la costruzione dei prototipi e della serie, avvalendosi di strumenti software (simulatori, programmazione) ed hardware (macchinari, utensileria e tecniche produttive) all'avanguardia.
- Date Dicembre 2010 – Dicembre 2019
- Nome e indirizzo del datore di lavoro Centro Alesatura srl, www.centroalesatura.com
- Tipo di azienda o settore Azienda Meccanica di medie dimensioni strutturata per il mercato internazionale.
- Principali mansioni e responsabilità Dal 2018: **Responsabile tecnico**
Gestione ufficio tecnico, coordinamento del team di progettazione, impostazione logiche di progettazione, programmazione e sviluppo prodotto. Coinvolgimento del cliente nella co-progettazione del ciclo nelle sue fasi. Comunicazione con gli altri reparti e funzioni aziendali.
- Date 2013-2015: **restructuring aziendale**
Collaborazione con la direzione aziendale per rivalutazione aziendale in termini di attivo, passivo, macchinari, ricalcolo del break-even point per una riorganizzazione d'impresa effettuata con successo in bonis.
Questa esperienza ha permesso di affrontare tematiche quali valutazione di macchinari, impianti, immobile, intangibles e di tutto il complesso di beni aziendali.

- Date
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

Dal 2010 ad oggi: **Responsabile commerciale**: gestione del processo di vendita, coordinamento del contatto con i clienti, organizzazione delle visite.

Organizzazione del reparto, creazione delle procedure e degli indicatori per misurare l'andamento. Gestione delle risorse umane appartenenti all'ufficio.

Negoziazione, contrattazione e gestione delle proposte/offerte di lavoro sotto al coordinamento della direzione generale.

Comunicazione con gli altri reparti e funzioni aziendali.

Dicembre 2006 – 2010

Centro Alesatura srl, www.centroalesatura.com

Azienda Meccanica di medie dimensioni strutturata per il mercato internazionale.

Contratto di Collaborazione a Progetto e Co.Co.Continuativa

Ufficio Tecnico: progettazione e sviluppo attrezzature e soluzioni produttive.

Ricerca e Sviluppo: ricerca e valutazione di soluzioni tecnologiche innovative per la gestione dei processi aziendali

Qualità: progetti di lavoro per ottimizzazione delle procedure aziendali.

Commerciale: esperienza di contatto e negoziazione con clienti; coordinamento di progetti per l'acquisizione di nuovi business..

Partecipazione ad attività di organizzazione a livello di reparto: nuove procedure e ottimizzazione dei flussi di informazioni.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Date
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio

2017

Consulente Finanza d'impresa, mini-master

AIAF, Associazione italiana analisti finanziari

Approfondimento dell'analisi tecnica di bilancio d'impresa, incluse le modalità per svolgere una due diligence, strumenti e modalità per gestire l'accesso al credito e la finanza d'impresa.

- Date
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio

2011

Corso di alta formazione in Gestione e Sviluppo delle reti di impresa

Luiss Business School – Confindustria

Competenze manageriali per la gestione di una rete: approfondimento dello strumento "contratto di rete" e relative applicazioni. Approfondimenti fiscali degli strumenti (ed agevolazioni) disponibili. Gestione dei rapporti tra imprese ed imprenditori, project management interaziendale.

- Date
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione

2011

Iscrizione all'albo degli ingegneri industriali (Classe 10, sezione A) di Modena

Albo ingegneri Modena

- Date
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio

2008 – 2010

Laurea Magistrale in Ingegneria dei Materiali

Università degli Studi di Modena – Facoltà di Ingegneria

Studio approfondito dei materiali avanzati, delle tecnologie produttive e delle applicazioni in ambito industriale e non tradizionale.

Approfondimento delle modalità di studio e progettazione di nuovi materiali mediante tecniche di modellazione atomistica, calcolo molecolare e test di previsione e misurazione delle proprietà macroscopiche (tra cui F.E.M., O.O.F. e altre tecniche).

-

Laurea 2° Livello Classe 10 (ing. Industriale)

- Date 2005 – 2008
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione **Laurea in Ingegneria dei Materiali**
Università degli Studi di Modena – Facoltà di Ingegneria
Ingegneria industriale, con particolare specializzazione nella chimica applicata ai materiali (tradizionali e tecnologici: acciai, ceramici, plastici e compositi)
98/110
Laurea 1° Livello Classe 10 (ing. Industriale)
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
- Qualifica conseguita
- Livello nella classificazione nazionale

- Date 2000 – 2005
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione **Diploma di Maturità Scientifica**
Liceo Scientifico Statale M. Allegretti, Vignola (MO);

Studio delle materie scientifiche ed umanistiche di base.

98/100
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
- Qualifica conseguita

- Date
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione Corso formazione **Customer Relationship Management, Vendita e Negoziazione**
Febbraio Marzo 2011
Nuova Didactica, Modena – Ente di Formazione di Confindustria
 - Strutturazione e gestione del processo di relazione con il cliente
 - Preparazione e gestione dell'incontro di negoziazione
 - Vendita complessa
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio

- Date
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione Corso formazione **Management in Change**
Febbraio Marzo 2010
Nuova Didactica, Modena – Ente di Formazione di Confindustria
 - Accounting management (indicatori di bilancio avanzati)
 - Lettura dei dati economici
 - Strategie di investimento e business plan
 - Ottenere vantaggio competitivo dalla gestione dell'innovazione
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio

- Date
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione Corso formazione **Business English**
Aprile 2009
Nuova Didactica, Modena – Ente di Formazione di Confindustria
 - Terminologia e vocaboli specifici dell'inglese tecnico
 - Strategie di comunicazione commerciale e tecnica in lingua inglese
 - Esercizio di public speaking in lingua inglese
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio

- Date
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione **Lean Manufacturing - 6 Sigma – “Green Belt” Level**
Ottobre 2008
Cameron Compression Systems – Houston (Texas, USA)
 - Process flow tools and bottlenecks attack
 - Statistical methods for root causes analysis
 - DMAIC principles (production quality and speed improvement methods)
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio

- Date
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio

Corso formazione **Competenze manageriali per lo sviluppo organizzativo delle PMI**

Ottobre 2008 – Dicembre 2008

C.S.P.M.I, Modena (Centro Servizi Piccole e Medie Imprese)

- Basi di analisi transazionale
- Gestione del personale
- Approccio al passaggio generazionale dell'impresa

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

PRIMA LINGUA

ITALIANO

ALTRE LINGUE

INGLESE

OTTIMO

OTTIMO

OTTIMO

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

FRANCESE

OTTIMA

BUONA

MOLTO BUONA

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

L'esperienza all'interno di diverse aree aziendali ha potenziato la capacità di lavorare in team, la facilità di relazione con i collaboratori e la possibilità di coordinare progetti e gestire gruppi di lavoro.

Buone capacità di public speaking, anche in differenti ambiti.

Capacità di comunicare formalmente con persone, enti e soggetti interni ed esterni all'azienda (esperienza di contatto con clienti, fornitori, banche e istituzioni locali).

L'esperienza di lavoro come responsabile commerciale ed i molteplici viaggi e trasferte anche all'estero hanno sviluppato la capacità di relazionarsi anche con persone/aziende di stati e culture diverse.

CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE

Esperienze di lavoro di gruppo e coordinamento di un team di lavoro.

Capacità di trattare ed elaborare dati economici, finanziari e di bilancio.

Esperienze di lavoro in progetti ad oggetto tecnico (impianti, soluzioni meccaniche) e organizzativo (procedure, ottimizzazione dei flussi).

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE

La formazione ingegneristica porta una buona competenza in ambito tecnico, specificatamente quello industriale, meccanico e soprattutto di conoscenza e applicazione di materiali tradizionali ed avanzati.

L'esperienza lavorativa ha fatto maturare una buona esperienza in lavorazione meccanica e nella produzione di componenti meccanici in genere.

CAPACITÀ E COMPETENZE INFORMATICHE

Programmi ordinari: ottima conoscenza dei sistemi operativi Windows, pacchetti MS Office e analoghi, Gannt Project.

Capacità di lavorare in sistemi operativi non windows (Unix).

Software specifici: CAD 2D e 3D (Solidworks a livello avanzato, Autocad a livello medio), F.E.M., Object Oriented F.E.M.

Gestionali: conoscenza del funzionamento dei principali sistemi gestionali (ERP, MRP, schedulatori).

PATENTE O PATENTI

PATENTI B ed A

